

ПРИГЛАШЕНИЕ К ПАРТНЁРСТВУ

Ваша экспертиза. Общая платформа. Новые проекты.

ZOYD для команд, которые внедряют бизнес-системы, связывают данные и отвечают за рабочий результат.

Компетенции интегратора

Платформа ZOYD

Решение заказчика

Начнём с одного клиентского сценария.

Расширить практику за пределы одной системы

01

Операционные процессы

Связать оборудование, работы, склад, документы и участников.

02

Проектные услуги

Обследование, настройка, интеграции, обучение и сопровождение.

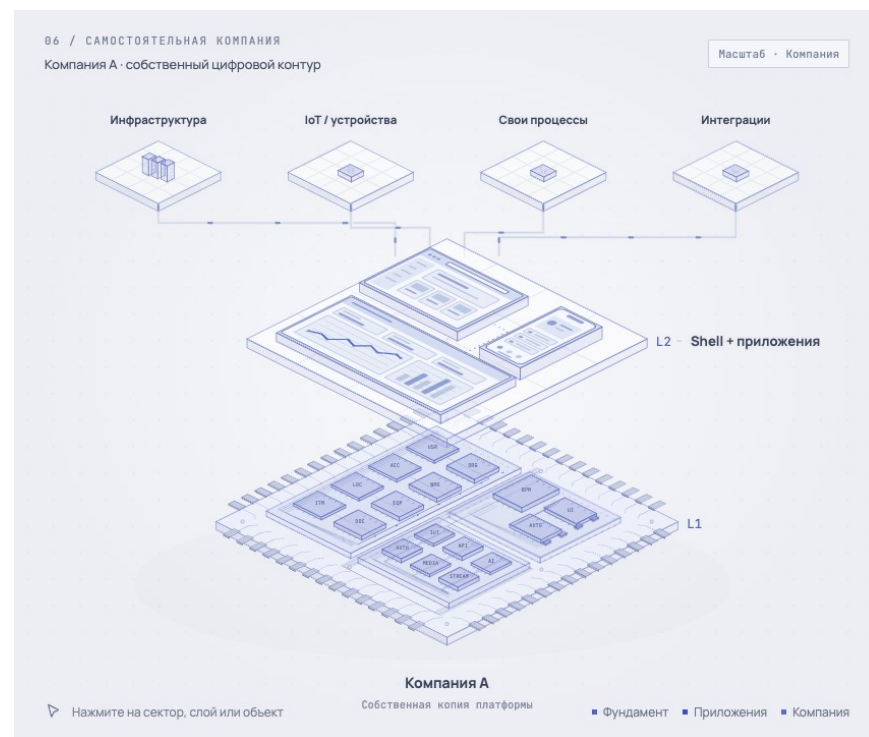
03

Развитие заказчика

Начать с понятного контура и расширять его по результатам.

Общий фундамент для прикладных решений

Сущности	Люди, активы, запасы, документы, локации
Процессы	Состояния, участники, согласования, события
Интерфейсы	Формы, рабочие места, порталы, аналитика
Интеграции	Внешние ИС, устройства и источники данных



С чем ВЫХОДИТЬ к заказчику

ТОиР + запчасти

От дефекта до выдачи детали и истории актива

Инвентаризация + RFID

Реестр, маркировка, обход и сверка имущества

LeadHub + CRM

Обращение, источник и передача ответственному

Документы + процессы

Формы, согласование и основания операций

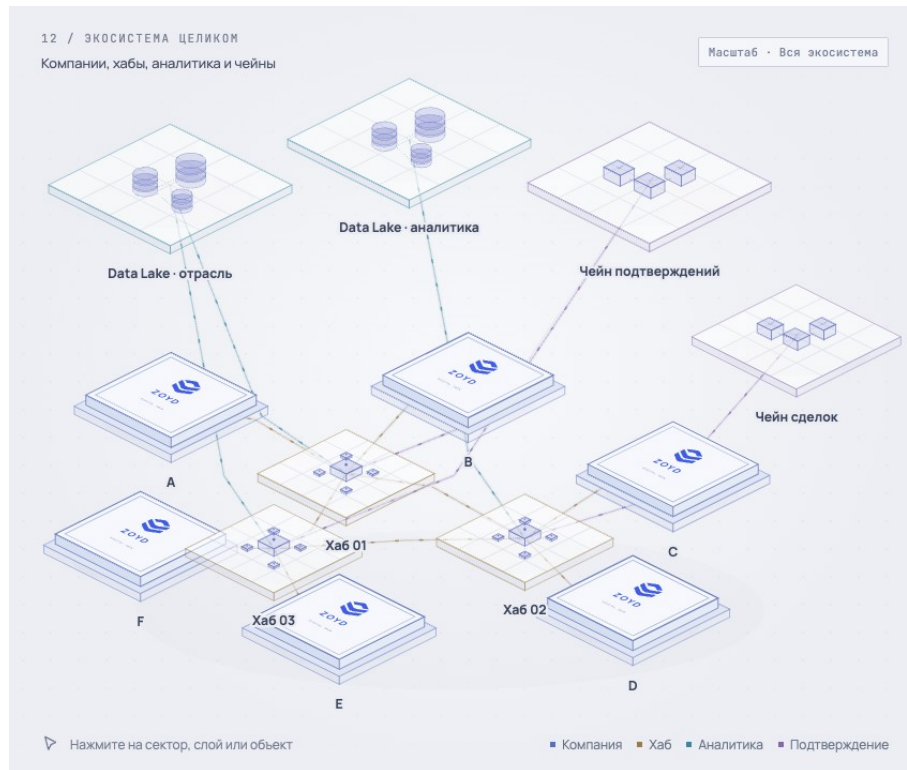
IoT + оперативные данные

Сигнал, объект, событие и рабочее действие

Склад + снабжение

Потребность, остатки, согласование и поставка

От компании — к экосистеме



Самостоятельные контуры компаний

Согласованный обмен через хабы

Общие аналитические контуры

Проверяемая история событий

Концепция архитектуры.

Доступность и состав определяются при проектировании решения.

Выберите формат участия

01

Рекомендация

Представить клиента с конкретной задачей.
Вознаграждение за принятую и оплаченную сделку — по соглашению.

02

Продажа и внедрение

Совместный пресейл, конфигурация, интеграции и собственная практика поддержки.

03

Технологическое партнёрство

Коннектор, оборудование, облако или отраслевой компонент в составе решения.

Разделяем платформу, работы и внешние затраты

Платформа

Лицензия / подписка и согласованные партнёрские условия

Работы партнёра

Обследование, настройка, интеграции, обучение

Сопровождение

Объём, линии поддержки и SLA по договору

Внешние компоненты

Оборудование, облако и сторонние лицензии отдельно

Регистрация и прозрачность взаимодействия

**Клиент
и задача**

**Проверка
регистрации**

**Роли
и границы**

**Смета
и договор**

**Реализация
и расчёты**

Фиксируем вклад партнёра, коммуникацию с заказчиком и правила защиты сделки.
Срок, продление регистрации и порядок разрешения пересечений — в соглашении.

У каждого этапа есть владелец

01

Партнёр

Понимание клиента, обследование, согласованный объём внедрения и первая линия.

02

ZOYD

Продуктовая экспертиза, платформа и согласованная эскалация технических вопросов.

03

Заказчик

Владелец процесса, данные, доступы, критерии результата и приёмка.

Договориться до начала работ

01

Поддержка

График, SLA, эскалации и стоимость. Инфраструктура — в зоне назначенного владельца.

02

Данные и права

Доступ в рамках проекта, права на доработки и порядок повторного использования.

03

Публичные материалы

Бренды, кейсы и результаты публикуются после согласования с правообладателями.

Предлагаемый маршрут начала сотрудничества

Неделя 1

Профиль партнёра
и клиентская задача

Неделя 2

Предметная
демонстрация
и технический разбор

Неделя 3

Состав пилота, роли
и критерии
результата

Неделя 4

Совместное
предложение
и решение о запуске

Демо-доступ, обучение и материалы согласуем для выбранного сценария.

Что обсудим на первой встрече

01 Специализация и опыт команды

02 Города и регионы присутствия

03 Типовые заказчики и отрасли

04 Один перспективный сценарий

05 Ресурсы и желаемая роль

06 Интеграции и следующий шаг

Можно начать с рекомендации или совместного пресейла одного проекта.

Давайте выберем первый совместный проект

Расскажите о вашей практике
и задаче одного заказчика.

Обсудим применимость ZOYD и роли
команды.

Александр · ZOYD Space

hello@zoyd.space

+7 701 720 1942

zoyd.space

Партнёрство начинается с понятной задачи.